

Factsheet Cursus Drankinkoop 27 februari 2024.

Exclusief voor leden van de VNPF wordt er in 2024 voor het horecapersoneel wat Food en Beverages inkoop wederom een cursus inkoop aangeboden. Alle stadia van een succesvol inkoopproces worden doorgenomen, waarbij theorie en praktijk de revue passeren. Deze ééndags-cursus wordt verzorgd door Mr Arno Prins MBA van 7.7 Strategisch Bedrijfsmanagement. De cursus bestaat uit:

Deel 1: Voorbereiding in verband met de onderhandelingen, huiswerk

- Wie zijn we, wie bedienen we? Onze doelgroep.
- Afname/inkoopcijfers, verleden, vandaag en in de toekomst.
- Onze droom, waar willen we zijn we over 3-5 jaar?
- Wat wensen we van onze leveranciers? Eisenpakket.
- Bierprijsverhogingen in de toekomst.
- Leveranciersselectie, contact leggen.

Deel 2: In gesprek met leveranciers leidend tot overeenkomst

- Request For Proposal en presentatie.
- Samenwerkingsvoorstellen vergelijken en beoordelen.
- Onderhandelingen. Do's en Don'ts
- Deal closure & Contracten.
- Checklist implementatie overeenkomst.

Algemeen mbt Inkoop

- Procesbewaking. Timing en deadlines.
- Houding en 'het spel spelen'.
- Rudimentaire inkooptheorie(o.m Kraljic)
- Enthousiasme en trots: sleutelementen

Omgang met Drankleveranciers, hoe te maximeren?

- Hoe zorg ik dat de account manager naar mij gaat luisteren?
- Ik heb een festival, wat te doen/vragen?
- Verzoeken buiten het drankcontract om.

Exclusief voor VNPF-leden De cursus is in 2024 slechts en alleen voor VNPF leden beschikbaar. 7.7 Strategisch Bedrijfsadvies behoort tot het VNPF 'Ledenvoordeel'. Bestemd voor Horeca Management/Directie die onderhandelingen met brouwers, frisdrankproducenten, drankenhandels en groothandels wil gaan voeren.

Praktisch: Dinsdag 27 februari 2024.

-De locatie is in Amsterdam, goed met de trein bereikbaar.

-Het dagprogramma neemt van 10:00 tot 17:00.

-Lunch zit bij de investering inbegrepen.

-De cursus gaat door wanneer er minimaal vier deelnemers zijn.

-Er zijn maximaal 8 plaatsen beschikbaar.

-Slechts leden van de VNPF kunnen deelnemen.

-De investering in deze cursus bedraagt € 439,- per deelnemer (ex BTW).

-De cursusdag is intensief, in een bewust klein gehouden setting, interactie met elkaar is bijzonder wenselijk.

Opgave van deelname en inlichtingen bij arno.prins@7punt7.nl of bel 06-1594 4736.

Met deze cursus komt u uitermate goed beslagen ten ijs tijdens de onderhandelingen. U heeft een diepere kennis van het proces, waardoor het resultaat optimaliseert. De inzichten van deze cursus leveren u simpelweg geld op.